



จัดงานวิจัยมีคนสนใจ **รอแค่ตัดสินใจและตกลงกัน**

หลักสูตรนี้มีคำตอบให้คุณ มาร่วมชมวดปมปัญหา ***ปลดล็อก*** และจับมือเดินหน้าไปด้วยกัน!!



TND

หลักสูตร

เทคนิคการขาย การเจรจาต่อรอง
และการปิดดีลการขายที่ประสบความสำเร็จ
(Technique, Negotiation, Deal: TND)

Key Highlights:

- นำผลงานวิจัย ๆ เสนอขายแบบปังๆ พร้อมเทคนิคพิเศษๆ จากวิทยากร
- ปรับเปลี่ยนวิธีการนำเสนอแบบเดิม ๆ สู่การนำเสนอแบบมืออาชีพ
- ขจัดปัญหาตกลงกันไม่ได้ มาเรียนรู้ เข้าใจ และเสนอขายงานวิจัยที่ตรงใจลูกค้า
- สร้างโอกาสและรายได้จากการขับเคลื่อนผลงานวิจัยสู่การใช้ประโยชน์จริง
- ฝึกปฏิบัติผ่านกิจกรรมที่หลากหลาย

ดูรายละเอียดที่

<https://www.career4future.com/tnd>



หลักสูตร "เทคนิคการขาย การเจรจาต่อรอง และการปิดดีลการขายที่ประสบความสำเร็จ" (Technique, Negotiation, Deal: TND)

วัตถุประสงค์ของหลักสูตร

- เพื่อเรียนรู้หลักการและจิตวิทยาการเสนอขายงานวิจัยที่ตรงใจลูกค้า
- เพื่อเรียนรู้ขั้นตอนการเสนอขายงานวิจัยแบบมืออาชีพ
- เพื่อเรียนรู้เทคนิคและทักษะการเจรจาต่อรองที่สัมฤทธิ์ผล
- เพื่อเรียนรู้เทคนิคการปิดดีลการขายงานวิจัยที่ประสบความสำเร็จ

โครงสร้างหลักสูตร

เพื่อสร้างความรู้ความเข้าใจเกี่ยวกับการเสนอขายงานวิจัยแบบมืออาชีพ และเทคนิคปิดการขายงานวิจัยให้สำเร็จ ประกอบด้วย การบรรยาย กรณีศึกษาที่ประสบความสำเร็จ และการฝึกปฏิบัติการ รวมจำนวน 12 ชั่วโมง/ 2 วันทำการ ดังนี้

หัวข้อ	ชั่วโมง	สัดส่วน %
การบรรยาย และกรณีศึกษา	7.2	60
ฝึกปฏิบัติการ (Workshop)	4.8	40
รวม	12	2 วันทำการ



เนื้อหาหลักสูตร ประกอบด้วย

- หลักการและจิตวิทยาการเสนอขายงานวิจัย
- ขั้นตอนและเทคนิคการขายแบบมืออาชีพ (Professional Selling)
- การค้นหาความต้องการของลูกค้า (Probing)
- เทคนิคการตอบข้อโต้แย้ง (Objections Handling)
- หลักการ การกำหนดกรอบการเจรจา และทักษะการเจรจาต่อรองเพื่อบรรลุข้อตกลง
- เทคนิคการปิดดีลการขาย (Dealing)

หมายเหตุ: เนื้อหาหลักสูตรอาจเปลี่ยนแปลงได้ตามความเหมาะสมและความจำเป็น โดยยังคงเนื้อหา และสาระสำคัญของการอบรมไว้

หลักสูตรนี้เหมาะสำหรับ

นักวิจัย นักวิทยาศาสตร์ และผู้สนใจ

ระยะเวลาการฝึกอบรม

วันที่ 20 - 21 สิงหาคม 2567 เวลา 9.00 - 16.00 น.
(รวมระยะเวลาอบรม 2 วัน)

สถานที่ฝึกอบรม

โรงแรม เดอะ สุโกศล กรุงเทพฯ

วิทยากรประจำหลักสูตร



อาจารย์ประจักษ์ ศรีสุวรรณ

- อดีตที่ปรึกษาฝ่ายการตลาดและฝึกอบรม ประจำภูมิภาคเอเชีย - แปซิฟิก บริษัทเอสไอ (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน)
- นักพูด วิทยากร รายการโทรทัศน์ วิทยุ
- วิทยาศาสตร์บัณฑิต จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

ค่าลงทะเบียน

ท่านละ 9,900 บาท (ราคานี้รวมภาษีมูลค่าเพิ่มแล้ว)

- หากต้องการยกเลิกลงทะเบียน กรุณาแจ้งยืนยันการยกเลิกเป็นลายลักษณ์อักษรอย่างน้อย 7 วันทำการก่อนวันจัดงาน หากการแจ้งยกเลิกล่าช้ากว่าเวลาที่กำหนดดังกล่าว ทางสถาบันฯ ขอสงวนสิทธิ์ในการหักค่าดำเนินการ คิดเป็นจำนวนเงิน 30% จากค่าลงทะเบียนเต็มจำนวน



ศึกษารายละเอียดเพิ่มเติมได้ที่ <https://www.career4future.com/tnd>

ใบลงทะเบียน

ประเภทหน่วยงาน

- ราชการ
 รัฐวิสาหกิจ
 เอกชน
 ส่วนตัว

ต้องการออกใบเสร็จในนาม

- องค์กร
 ส่วนบุคคล
 (โปรดระบุหมายเลขบัตรประชาชน)

ต้องการระบุชื่อผู้เข้าอบรมในใบเสร็จหรือไม่

- ต้องการ
 ไม่ต้องการ

ที่อยู่สำหรับออกใบกำกับภาษี/ใบเสร็จรับเงิน

ชื่อองค์กร (ไทย)

ชื่อองค์กร (อังกฤษ)

หมายเลขผู้เสียภาษี..... สำนักงานใหญ่ สาขา (โปรดระบุ).....

ห้อง..... ชั้น..... อาคาร/หมู่บ้าน..... เลขที่..... หมู่ที่..... ซอย.....

ถนน..... แขวง/ตำบล..... เขต/อำเภอ.....

จังหวัด..... รหัสไปรษณีย์..... โทรศัพท์..... ต่อ..... โทรสาร.....

ชื่อ-สกุล ผู้ประสานงาน..... โทรศัพท์..... ต่อ..... อีเมล.....

ท่านได้รับข่าวสารการจัดงานนี้จาก จดหมายเชิญ เว็บไซต์ <https://www.career4future.com> Facebook / Twitter

เพื่อนหรือคนรู้จักแนะนำ ช่องทางอื่น (โปรดระบุ).....

รายละเอียดค่าลงทะเบียน (รวมภาษีมูลค่าเพิ่มแล้ว)

หลักสูตร	ค่าลงทะเบียน (บาท)
หลักสูตร "เทคนิคการงาน การเจรจาต่อรองและการปิดการขายที่ประสบความสำเร็จ" (Technique, Negotiation, Deal: TND)	9,900

4 ช่องทางการลงทะเบียน

Website: www.career4future.com/tnd

Call Center : 026448150 ต่อ 81901 (คุณปานทิพย์)

E-mail: cfaipservice@nstda.or.th

หมายเหตุ

- ทุนชำระเต็มภายในวันที่ 9 สิงหาคม 2567
- สถาบัน เป็นหน่วยงานราชการ ได้รับการยกเว้นไม่ต้องหักภาษี ณ ที่จ่าย 3%
- *เฉพาะหน่วยงานภาครัฐ และองค์กรของรัฐ ที่ไม่ใช่ธุรกิจและไม่แสวงหากำไร จะได้รับการยกเว้นภาษีมูลค่าเพิ่ม
- ค่าลงทะเบียนรวม อาหารกลางวัน และอาหารว่าง 2 มื้อต่อวัน เอกสารประกอบการอบรม และภาษีมูลค่าเพิ่ม
- ชำระค่าธรรมเนียมที่เบิกค่าลงทะเบียนได้ตามระเบียบกระทรวงการคลัง และชำระร่วมผลประโยชน์ฯ ได้โดยไม่มีเงื่อนไข
- หากต้องการยกเลิกการลงทะเบียน กรุณาแจ้งยืนยันการยกเลิกเป็นลายลักษณ์อักษรอย่างน้อย 7 วันทำการก่อนวันจัดงาน หากการแจ้งยกเลิกช้ากว่าจะลาช้าที่สุดแล้ว ทางสถาบันฯ ขอสงวนสิทธิ์ในการหักค่าดำเนินการ คิดเป็นจำนวนเงิน 30% จากค่าลงทะเบียนต้นจำนวน
- ขอสงวนสิทธิ์ในการเปลี่ยนแปลงรายการและกำหนดความเหมาะสม
- ค่าใช้จ่ายในการส่งบุคลากรเข้าอบรมทางวิชาชีพของบริษัทหรือห้างหุ้นส่วนนิติบุคคล สามารถนำไปลดหย่อนภาษีได้ 200%

วิธีการชำระเงิน

ท่านสามารถชำระเงินโดย โอนหรือการนำฝากธนาคาร ได้ที่ 2 ธนาคารดังนี้
 ชื่อบัญชี (ภาษาไทย) สำนักงานพัฒนาวิทยาศาสตร์และเทคโนโลยีแห่งชาติ
 ชื่อบัญชี (ภาษาอังกฤษ) National Science and Technology Development Agency

ธนาคารกรุงเทพ สาขา อุทยานวิทยาศาสตร์

เลขที่บัญชี: 080-0-00001-0 ประเภทบัญชี: เงินฝากสะสมทรัพย์

ธนาคารกรุงไทย สาขา ตลาดไท

เลขที่บัญชี: 080-0-00001-0 ประเภทบัญชี: เงินฝากสะสมทรัพย์

**แจ้งส่งหลักฐานการโอนเงินมาที่ e-mail: cfaipservice@nstda.or.th

สถานที่อบรม

โรงแรม เดอะ สุโกศล กรุงเทพฯ



สวทช.
NSTDA

สถาบันพัฒนาบุคลากรแห่งอนาคต (Career for the Future Academy)
 73/1 อาคารสำนักงานพัฒนาวิทยาศาสตร์และเทคโนโลยีแห่งชาติ (สวทช.) ชั้น 6
 ถนนพระรามที่ 6 แขวงทุ่งพญาไท เขตราชเทวี กรุงเทพฯ 10400

โทรศัพท์ 0 2644 8150 โทรสาร 0 2644 8110

www.career4future.com | E-mail: cfaipservice@nstda.or.th

Follow Us: <https://www.facebook.com/Career4FutureAcademy>